

高値で売れるようになる! メルカリ完全攻略マニュアル

×ルカリで不用品を高額で売却する コツ・技・写真の撮り方

> 高評価を出し続ける秘訣 取引の簡素化 登録方法から全部教えます♪

作成者:えれな https://erena-style.com/







• はじめに

【推奨環境】

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。できない場合は最新の AdobeReader をダウンロードしてください。(無料)https://get.adobe.com/jp/reader/

【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。 下記の点にご注意戴きご利用ください。

このレポートの著作権はえれなに属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この 商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等 することを禁じます。 著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為 に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、 民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は 事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を 有します。このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、 不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一 切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、 著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承 願います。







目次	3
• ご挨拶	5
メルカリ登録方法	6
アカウント作成・登録方法	. 6
プロフィールを作成する1	12
メルカリ出品方法	16
「 写真を撮る」「アルバム」から出品する	28
バーコードから出品する	31
• メルカリで高値で売るコツ	38
商品の写真の撮り方・使い方ま写真は日中、自然光で撮る!加工プリを使うま服の写真は平置きでコーディネートするま1 枚目の写真に文字を入れるま	38 41
商品はセットで売る4	4 5
タイトルを工夫する4	16
季節で売れやすいものを出品する	1 9
連休や週末を狙って出品する	50
少しずつ値下げする	51
値下げ交渉がある前提で金額設定をする	56
• 評価を高く保ち、クレームを防ぐ	5 <i>7</i>
商品説明は細かく丁寧に書く	58



高額で売れるようになる!メルカリ完全攻略マニュアル



クレームを防ぐ言葉を入れる	59
売れたらできるだけ早く発送する	60
梱包用品を用意しておく	61
梱包は丁寧にする	62
コメントには丁寧に返信をする	. 63
定型文の登録の仕方	64
メルカリ専門用語	67
専用	68
即購入 OK	69
プロフ必読	. 70
情報発信で稼ぐということ	71
。 早悠に 。 。 エラー! ブックマークが完美されていません	







○ご挨拶

はじめまして。えれなと申します。

この度は、私のレポート「高額で売れるようになる!メルカリ完全攻略マニュアル」を手にしていただき、ありがとうございます。



私は、神奈川県在住の主婦で2歳と7歳の姉妹を育てるアラフォーママです。

お片付けが好きで、整理収納アドバイザーも持っています。お片付けの基本といえば、「物を捨てる」ことですが、捨てる前にメルカリで不用品を売却しています。そして、不用品がこんなにも高額で売れることに驚いています!

でも、「メルカリに出すのがめんどくさい」「安くないと売れない」というような声を聞くこともあります。そんな方のために、ネットフリマ歴 20年以上の私が、メルカリで不用品を売るときの

- ・高額で売れる技やコツ
- ・高評価を維持し続けるための秘訣
- 取引を簡単にシンプルにして負担を少なくする工夫

をこのレポートにまとめました♪







今まで、ウェディングドレスから子供の中古服までなんでも売ってきました。不用品の売却総額は 100 万円以上です。

不用品を高額で売って、豪華なランチを楽しむのもよし、情報商材を買ってさらに稼いでもよし、使い方は自由です!

ゴミとして捨てたらゼロ!でも、メルカリで売ればお金になる!

ぜひ、皆さんもメルカリで不用品を高額で売って、ゴミをお金に変えちゃってください~♪

○メルカリ登録方法

それではまず、メルカリをしたことがない方のために登録方法からです! すでにメルカリのアカウントを持っていて売買経験があるという方は、 「メルカリで高値で売るコツ」38 ページにお進みください。

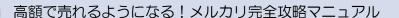
アカウント作成・登録方法

メルカリのアカウント作成方法を説明します!

まずは、アプリをダウンロードします。私は iPhone を使っているので、 以降は、iPhone の内容でご説明しますね。

iOS:

https://apps.apple.com/jp/app/%E3%83%A1%E3%83%AB%E3
%82%AB%E3%83%AA-%E3%83%A1%E3%83%AB%E3%83%
9A%E3%82%A4-%E3%83%95%E3%83%AA%E3%83%9E%E







3%82%A2%E3%83%97%E3%83%AA-%E3%82%B9%E3%83 %9E%E3%83%9B%E6%B1%BA%E6%B8%88/id667861049

アンドロイド:

https://play.google.com/store/apps/details?id=com.kouzoh.merca ri&hl=ja&gl=US

アプリがダウンロードできたら、 アプリを開き、「メルカリをはじ める」ボタンを押します。









いろんな方法で登録ができるので すが、今回はメールアドレスで登 録をします。

- ・メールアドレス
- ・SMS 受信できる電話番号

が登録の際に必要になりますので ご用意ください。



以下を記入します。

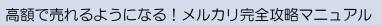
- ・メールアドレス
- ・パスワード
- ニックネーム (メルカリのプロフィールに表示 されます)
- 性別
- 招待コード

招待コードは、メルカリの会員さんに招待してもらうと 500 ポイントもらえます。

紹介者がどなたもいない場合はこ ちら(招待コード:TMWVZC) をお使いください。



記入後、「次へ」を押します









本人情報を記入します。



電話番号を入力します。

注意: すでにメルカリに登録して ある電話番号を入力すると、元々 使われていた方のメルカリアカウ ントにログインできなくなるでご 注意ください。









SMSで認証番号が届くので、その番号を入力して、「認証する」を押します。

この番号はサンプルですので、ご 自身の SMS に届いた番号を入力 ください。



認証するとホーム画面になります。

右上のチェックマークに数字がついている時は、大切なメッセージがあるときなので確認しましょう。



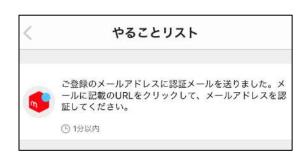






√部分を押すと、やることリストが出てきます。

メールアドレスに認証メールを送りました、と書かれているので、 登録したメールアドレスのメール を確認します。



メールを確認して、メルカリからのメール「メールアドレス認証手続きを完了してください」を開き、真ん中あたりのURLをクリックします。

これは登録から 24 時間以内に行ってください。









この画面が出たら登録作業は完了です。



プロフィールを作成する

アカウント登録ができたら、次はプロフィールを作成します!

メルカリのアプリを起動して、ホーム画面の右下、「マイページ」 を開きます。



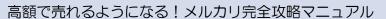




下の方までスクロールしていくと 「個人情報設定」があるので、そ こを開きます。













個人情報設定>プロフィールと開きます



名前とプロフィールが編集できますので、記入してください。

プロフィールに入れるべき内容は以下です。

- どのようなものを出品するか。
- ・購入してもらう際は、事前にコメントが必要か不必要か。
- •ペットや、喫煙者がいるか
- その他伝えたいこと(発送まで何日くらいかかるかなど購入の際に気になることを伝えておく)





私のプロフィールはシンプルにこんな感じです。

	+ 7*0-	-
167 出品数	3 7*107-	3 フォロー中
enter e	-3-47.	
身の回りのもの、	こどものものなどを出	品しています。
全て即購入OKで	す。	
全て即購入OKで	す。 メントいただかなくても	大丈夫です。

他の出品者の方のプロフィールを参考にして、良いと思ったプロフィール の書き方を真似するといいですね。

プロフィールが設定できたら早速出品しましょう~!







○メルカリ出品方法

メルカリに出品する方法は、とっても簡単です。

まず、ホーム画面真ん中のカメラマーク「出品」を押します。



「出品へのショートカット」の4つの項目

- 写真を撮る
- アルバム
- ・バーコード(本・コスメ)
- ・下書き一覧

が出てきます。









この中のどれかから出品をします。一つ一つご紹介しますね。

「写真を撮る」「アルバム」から出品する

今回は例として、新品のまま使っていないユニクロのレギンスパンツを出 品します。

「写真を撮る」ボタンを押すとカメラが起動します。









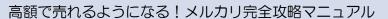
まずは、出品したいものの写真を撮ります。最大10枚まで写真を載せる ことができます。

すでに写真を撮ってある場合には、「アルバム」から始めます。「アルバム」を押すと、保存してある写真が一覧になるので、出品したい商品に**√** (チェックマーク)をつけます。



選んだ写真が下に表示されます→

写真を選んだら右上の「完了」を押します。









次に商品の情報を入力します。

まずは**「商品の詳細」**を入力します。

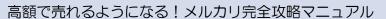
写真から読み取ってカテゴリーや ブランドを自動で入力してくれま すが、もし違っていたら変更しま しょう。



- ・カテゴリー
- ・サイズ
- ・ブランド
- 商品の特徴
- 商品の状態

を入力する必要がありますが、赤字は必須で入力が必要です。

それぞれの内容を説明しますね。









×	商品	品の情報	を入力	
1	2	3	4	5
商品の詳細				
カテゴリー				レディース > パンツ > ュアルパンツ
サイズ				М
ブランド				ユニクロ
商品の特徴	ホワイト	/ クロップト	『/無地/スキ	ニー/レギ…
商品の状態			#	新品、未使用 3

カテゴリー:商品に当てはまるもっとも近いカテゴリーを選択します。

サイズ: 商品のサイズを選択します。もし、サイズがなければフリーサイズや体感でのサイズを記入します。

ブランド: 商品のブランドがない場合もあるので、なければ空欄で大丈夫です。

商品の特徴:選択すると商品説明の中に自動的に商品の特徴が入り、検索で引っかかりやすくなるので、入力することをオススメします。服の場合は、カラーや丈感、素材などを選択するだけです。

商品の状態:中古の場合は、最も当てはまる状態を選択します。ここで甘めな選択をするとクレームに繋がるので、商品の状態が心配だと思ったら、「やや傷や汚れあり」「傷や汚れあり」「全体的に状態が悪い」から選ぶのが無難です。







次に「商品名と説明」を書きます。

2年前の夏購入しましたが、サイズが合わなくなってしまったので綺麗なうちにお譲りします。

新品未使用でタグ付きですが、自宅保管品ですので、気になる方、神経質な方はご遠慮ください。

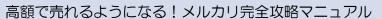
よろしくお願いします。

商品名(タイトル): 商品名・ブランド名・状態・どんな時に使えるかなどを簡単に40文字以内で説明します。

説明: どんな商品でどんな状態、いつ頃購入したものか、サイズ詳細を詳しく書きます。なぜメルカリに出品したのか、まで書くと売れやすくなります。

説明の書き方や写真の撮り方は後ほど「高値で売るコツ」の方で詳しく説明します。

次に「配送について」を記入します。









配送について	0
配送料の負担	送料込み(出品者負担) >
配送の方法	らくらくメルカリ便 >
発送元の地域	神奈川県 >
発送までの日数	1~2日で発送 >

配送料の負担:どちらが送料を負担するかどうかです。

- ・送料込み(出品者負担)
- ・着払い(購入者負担)

のどちらかを選べます。<mark>送料込み(出品者負担)が一般的</mark>ですが、送料を 負担してもらえれば安く売りたい商品などの場合、着払いを使うこともあ ります。

配送の方法:

配送の方法は、たくさんありますが、お互いの名前も住所も知らせなくて 配送ができるメルカリ便の使用をオススメします。

取扱店は以下です。

らくらくメルカリ便:

セブンイレブン・ファミリーマート・クロネコヤマト営業所

ゆうゆうメルカリ便:郵便局・ローソン

お住まいの近くにあるコンビニや郵便局で、どの配送方法が使いやすいか を決めると良いですね。

詳しい配送方法はこちらです。

配送方法	商品例		サイズ 横	III e	全国一律料金(60)	匿名 配送	追跡	補償	発送場所	受取場
らくらくメルカリ便			A4サイズ						ヤマト営業所 セブン・イレブン	
ネコポス		23~31.2cm 以内	11.5~22.8cm 以内	3cmk/h	ուցար 175円	•	•	•	セフノー・イレフン ファミリーマート 宅配便ロッカーPUDO	郵便受け
ゆうゆうメルカリ便	薄手の衣類。 アクセサリー。	A4#42	《 3辺合計600	cm以内	200-			102	郵便局	
ゆうパケット	コスメ、本、 CDなど	馬辺34	cmtipi	3cmllph	ткарын 200円	•	•	Ĭ.	ローソン	郵便受け コンビニ
ゆうゆうメルカリ便			【専用箱】		2kg以内 200円					郵便局 はこぼす
ゆうパケットポスト	ケットポスト	32.7cm	22.8cm	3cm	2kg以内 200円 ゆうバケットポスト専用箱 65円	•	•	•	郵便ポスト	
	トレーディングカード		定形封筒など		25gk/n 84m					
定形郵便	など薄くて軽いもの	14~23.5cm 以内	9~12㎝似内	1cmk/m	50gk/# 94FI	× × ×	×			
			規格內		รоฐมะก 120m 250gม ก 250m 100gม ก 140m 500gม ก 390m	×	×	×		
	定形封筒に入らない もので軽い物・	34cmills	25cmlUP3	3cmlt/h	150gkkh 210H 16gkkh 580H	^	^			
定形外郵便	ボスターなど筒状の ものもOK	规格外	3辺合計90cm	m以内	50gkin 200m 900gkin 510m 100gkin 220m kgkin 710m	×	×	×	郵便局 郵便ポスト	郵便受け
		60cm以内		-	150gum 300m 2kgum 1,040m 250gum 350m 4kgum 1,350m					
クリックポスト		and the same of the same of the same of	A4サイズ以内 9~25cm以内	3cmUA	1kg以内 198円	×	•	×		
スマートレター	本、CD、コスメ、 アクセサリー、	【専用封鎖】A5サイズ			180m	×	×	×		
Setting Applicates		25cm	17cm	2cm以内	num ing					
レターバックライト	文房具など	34cm	用封筒] A4サイ 24.8cm	「ズ 3cm以内	44g以内 370円	×	•	×		
レターバックプラス		(明 34cm	(用封筒] A4サイ 24.8cm	イズ 3cmは上も可	4kgki/h 520円	×	•	×		対面受助



Copyright (C) 2021 えれな All Rights Reserved.





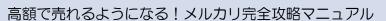
たくさん種類があってわけがわからなくなりそうですが、下記の①~③の 3種類でほとんどの商品が送れます。

① A4 封筒に入り、厚みが3cm以下のもの(小さくて薄いもの)

配送種類	ネコポス	ゆうパケット	クリックポスト
料金	175円	200円	198円
取扱店	ファミリーマート セブンイレブン ヤマト営業所	ローソン 郵便局	ポスト郵便局
匿名配送	0	0	×

② 厚みが3cm以上で、小さいもの(小さくて分厚いもの)

配送種類	宅急便コンパ	ゆうパケット	レターパック	定形外郵便
	クト	プラス	プラス	
料金	380円	375円	520円	大きさや重
	(専用箱 70	(専用箱 65	(専用封筒利	さによる
	円)	円)	用)	
取扱店	ファミリーマ	ローソン	ポスト	郵便局
		郵便局	郵便局	
	セブンイレブ			
	ン			
	ヤマト営業所			
匿名配送	0	0	×	×









③ 上記の①・②で送れない大きさのもの

配送種類	クロネコヤマト宅急便	ゆうパック
料金	大きさによる	大きさによる
取扱店	ファミリーマート セブンイレブン ヤマト営業所	ローソン 郵便局
匿名配送	0	0
集荷サービス	○ (+30円)	×

発送元の地域:商品を発送する地域(都道府県)を選択します。 帰省などで一時的に自宅でない場所から発送する場合は、発送する地域を 変更します。

発送までの日数:発送までの日数を以下から選択します。

1~2日で発送

2~3日で発送

4~7日で発送

できるだけ早く送るように心がけて、「1~2日で発送」を選ぶと売れやすくなります。ただ、発送が記載よりも遅いとクレームに繋がるので、無理がない範囲の日数を指定するのが良いですね!







最後に「**販売価格**」を決めます。



青枠で表示されている「売れやすい価格」を参考にするのも良いですが、 実際に自分の売りたい商品がどれくらいの価格でメルカリで売買されてい るかを調べてみましょう!

とりあえず、ここまでの出品情報は、「下書きに保存」して、ホーム画面に戻ります。一番上の「何をお探しですか?」の部分に出品したい商品を検索してみます。









今回、私は「ユニクロ ウルトラストレッチレギンスパンツ M」を検索してみました。









全く同じ種類のものがあまり出品されていなかったのですが、1700円で 出品されている赤丸のものが同じ商品の標準丈のものでした。(私が出品 したいのは7分丈です)

定価は 1990 円なので、1700 円くらいで設定しても良いかもしれません。

ここで、手数料と送料がどれくらいなのか算出して、利益がどれくらい出るかを計算してから価格を設定しないと、「こんなに利益が少ないなら、捨てればよかった・・・」ということにもなりかねません。

ということで、利益を先に計算してみます。

利益の計算方法

メルカリは販売価格の 10%が手数料として引かれ、さらにメルカリ便の 場合は送料が差し引かれます(メルカリ便でない場合は、別途支払い)。

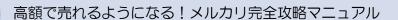
今回 1700 円で販売して、売れた場合は、

1700 円-170 円-送料 700 円 (宅急便 60 サイズ) = 利益 830 円

利益は830円になります。

小さく折り畳んで、専用箱が必要なゆうパケットポストか宅急便コンパクトに入ると送料が少し安くなります。

ゆうパケットプラス:専用箱 65 円+送料 375 円=440 円







宅急便コンパクト: 専用箱 70 円+送料 380 円=450 円

上記のどちらかで送った場合は、利益はこうなります。

1700 円—手数料 170 円—送料 440 円=利益 1090 円 1700 円—手数料 170 円—送料 450 円=利益 1080 円

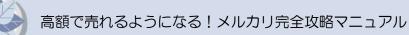
送料を抑えると利益が多く出るのが、ポイントとも言えます。

下書きから出品する

価格が決まったら「出品」→「下書き一覧」から出品したい商品を選びます。



商品の価格を入力して、「一番下の出品する」の赤いボタンを押します。







配送の方法	ゆうゆうメルカリ便
発送元の地域	神奈川県
発送までの日数	1~2日で発送
販売価格 (300~9,999,5	999)
販売価格	¥1,700
	売れやすい価格¥1,840 ~ ¥3,170
販売手数料 (10%)	¥170
販売利益	¥1,530
をもちまして <u>加盟店</u> 規約に同	物を必ずご確認ください。また、出品 意したことになります。 出品する
1.	書き保存



「出品が完了しました!」と表示されれば、出品は完了です!



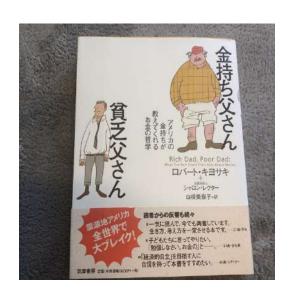




「バーコード」から出品する

次にバーコードで出品する方法です。これは、本、CD、DVD、ゲームソフト、化粧品、家電などで使える出品方法です。とっても便利で、自動的に商品説明などが入力されます。

私はよく、本を出品する際に利用します。今日は、例としてこちらの「金持ち父さん、貧乏父さん」の本を出品してみます。



「出品」のカメラマークから、出品へのショートカットの「バーコード (本・コスメ)」を押します。









カメラが起動して、バーコードのマークが出ています。



バーコードが表示されているあたりに、本のバーコードを当てます。









商品名が表示されたら、読み取りできたということなので、赤いボタンの 「商品の写真を撮る」を押します。







正面から商品がわかる写真、本のカバーの折れやスレが気になる場所の写真を撮ります。

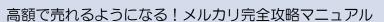




写真が撮れたら右上の「完了」を押します。



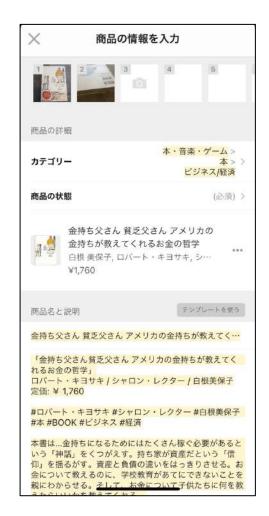
完了を押すと、すでにカテゴリーや商品説明が自動的に入ります。









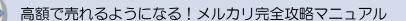


商品説明の一番上に、商品がどのような状態かを簡単に説明します。本の場合、購入者が知りたいのは本の内容や感想ではなくて、本の状態なので、それを簡単に説明します。

「表紙に少し折れがあるものの、中身は大変綺麗な状態です。」

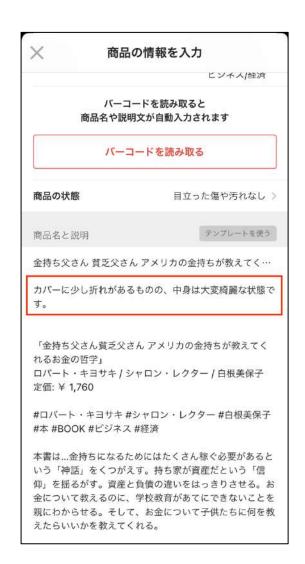
「新品で購入し、一読しただけで大変綺麗な状態です。帯もついています。」

この程度の簡単な説明で大丈夫です。



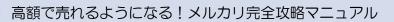






入力が必要なのは、「商品の状態」だけです。以下の中から、商品の状態 に最も近いものを選びます。









配送については、先程説明した通りです。

販売価格は、同じ商品で、売れやすい価格を自動的に設定してくれています。価格を変更したい場合は、変更します。



「出品する」を押して出品完了です!!

出品については、わかっていただけたと思うので、次に高値で売れるコツをご紹介します~!!







○メルカリで高値で売る

それでは、出品方法がわかったところで、次は、高値で売るコツ・取引を 簡素化して楽にするコツをお伝えしたいと思います。

少しのコツを抑えておくだけで、より高値で売れるんですよ~♪

商品の写真の撮り方・使い方

メルカリで商品を高値で売るには、写真が重要です!

写真が綺麗かどうかによって売れ方が全然違いますので、綺麗な写真、見やすい写真を撮る/使う必要があります。

それでは、どうやって綺麗な写真を撮るか、をお伝えします。

写真は日中、自然光で撮る!加工プリを使う

写真は日中、直射日光が当たらない明るい窓際で自然光で撮るのが一番綺麗なんです。

この写真を比べてみてください。









↑暗い時に電気の下で撮った写真 ↑日中、窓際で自然光で撮った写真

自然光で撮った方が綺麗で、商品も高そうに見えませんか?さらに、人気 の写真加工アプリ「ビューティープラス」で撮るとこんな感じに撮れま す。









暗い時に電気の下で撮影すると、影が入ってしまうことがあります。そうすると見栄えが悪いんですよね・・・。それだけで売れなくなってしまうことも>く

右上に影が入ってしまった写真です。



最初の一枚を綺麗な写真を掲載するかによって売れ方が全く違いますので、自然光の下で加工アプリを使って撮るなど、綺麗な写真を撮れるように工夫してみてください。

加工アプリ「ビューティープラス」ダウンロード iPhone:

https://apps.apple.com/jp/app/beautyplus-%E5%8F%AF%E6%84%9B%E3%81%84%E8%87%AA%E6%92%AE%E3%82%8A%E3%82%AB%E3%83%A1%E3%83%A9-%E5%86%99%E7%9C%9F%E5%8A%A0%E5%B7%A5%E3%83%95%E3%82%A3%E3%83%AB%E3%82%BF%E3%83%BC/id622434129

アンドロイド:

https://play.google.com/store/apps/details?id=com.commsource.b eautyplus&hl=ja&gl=US







服の写真は平置きでコーディネートする

一番売りにくいと言われるのが中古服です。でも、そんな中古服を高値で 売るコツがあるんです。

それは、平置きしてコーディネートして、真上から撮ること。

そうすると雑誌の1ページみたいに素敵に撮れるし、コーディネートされていることによって、使い勝手がわかるので売れやすくなります。

コーディネートの例です。



↑売ったのは黒いパンツ

↑売ったのはベージュのニット









↑売ったのはネイビーのコート ↑売ったのは黄色いトップス (左に影が入っているので、影が入らないように撮るのがベストです)

服を平置きする場所が、畳や床だと見栄えが悪いし、印象が悪い(床に服を置かれるのが嫌な方もいます)ので、絨毯の上などが良いかと思います。

服は、どんな組み合わせで使うか、どんなシチュエーションで使えるかを 提案してあげると、その服を使う未来が想像できて、購入に進んでもらい やすくなります。

1枚目の写真に文字を入れる

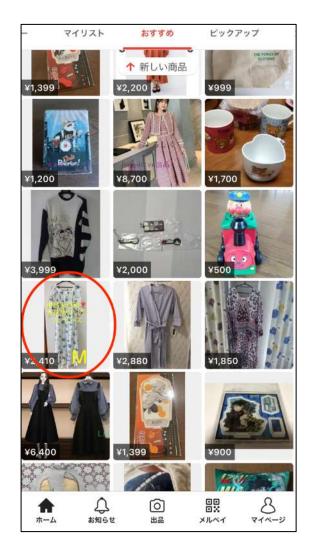
メルカリは、新しく商品が出品されると、1枚目に設定した写真だけが表示されて、フィード(ホームのメイン画面)に流れます。写真だけを見ているときに、商品説明まではわからないので、写真に売りポイントを文字として入れておくと、閲覧回数もアップして、売れやすくなります!











これは私にオススメとして流れてきた商品ですが、1枚目の写真に文字が入っている商品がありました。「新品未使用、お花柄ロングワンピース、M」と書かれています。

この写真だけで、商品の状態、デザイン、サイズまでがわかります。他の 商品に比べて情報量が多いので、閲覧・購入に進んでもらいやすくなりま す。







写真1枚目に文字を入れた例です。



こんな風に1枚目に商品の情報を入れると、売れやすくなりますよ!試してみてください。

文字入れはアプリでしています。たくさんアプリがあるので、「文字入れ」で検索してみてください。私は「パーフェクトイメージ」というアプリで文字入れをしています。右のリュックサックの写真のようなコラージュ (複数の写真を合体) も同じアプリでしています。







商品はセットで売る

メルカリでは、商品はセットで売ると高値で売れます!今までで一番高値で売れたものは、ベネッセのこどもちゃれんじイングリッシュの2年分フルセットでした。



下記は幼稚園でもらった教材の本です。12ヶ月分揃っていることで、高値で売れました。









特に知育教材などは、セットで全て揃っているということで、単品で売る より価値が上がるので、何一つ欠けずに取っておくと高値で売れます!

売ることを見越して、細かいものも揃えて保管しておくと、売りたいとき に高値で売れますよ。

タイトルを工夫する

メルカリで販売する商品のタイトルは、40文字まで記入できます。

この40文字にたくさん情報を入れて、商品の状態・商品のブランド・商品の簡単な説明がタイトルの中に入ると魅力的なタイトルになります。

例えば、商品が新品の場合、

【新品未使用】と一番最初につけます。【】で囲うとよりわかりやすく強調されます。新品で商品タグがついている場合は、【新品未使用タグ付き】と書きます。

中古でも状態の良い物の場合は、【美品】と最初につけます。

それだけで、他の商品と差別化できるので、グッと売れやすくなります。

例として出品したユニクロのレギンスパンツの場合は、

【新品未使用タグ付き】ユニクロ・ウルトラレギンスパンツ・クロップド 丈







というタイトルにしました。

先程の、セットで販売の例としてあげた子供用のこちらの教材の本は、



【美品・記名なし】年長用・学研よいこのがくしゅう 2019 年度 1 年分セット

というタイトルで販売しました。

このタイトルだけで

- ・中古だけど美品で記名なし
- 年長用
- ・2019 年度 1 年分のセット
- 教材のメーカーと本のタイトルは「学研よいこのがくしゅう」

というのがわかります。

幼稚園で使った本などは、本に名前が書いてあることが多いので、記名な しというのが売りになります。

記名していない部分の写真も載せるとより説得力があります。

47









また、服を販売したいときで、タイトル文字数に余裕がある時は、雰囲気 や使用用途をタイトルに入れると魅力的なタイトルになります。

例えば、下記の黄色いトップスを販売した時の商品タイトルです。



【美品】トゥモローランド Ballesey 滑らかなコットン100%トップス

このタイトルだけで、

- ・中古だけど美品
- ブランド名
- 素材が綿100%で滑らか

ということがわかります。

他にも、「夏でもサラッと」「上品なイエロー」など入れると<mark>着心地や雰</mark>囲気がわかって注目が集まり、売れやすくなります。

季節で売れやすいものを出品する

メルカリは、季節を考慮することで、売れやすく・高値で売れるようになります!

例えば、少し暑くなってきた5月ごろから下記のようなものが売れます。

- ・夏物の衣服やサンダル
- 日焼け防止グッズ
- 子供の暑さ対策(ベビーカーの日除けなど)
- レジャーグッズ(キャンプや水遊び)
- ・日焼け止め

衣替えをして冬物を処分したいところですが、そこはぐっと我慢して、半年ほど待ち、少し肌寒くなってきた 10 月頃に売ると売れやすく・高値で売れます。







少し肌寒くなる 10 月ごろから、高値で売れるもの

- 冬物の衣類 コートやブーツ
- 防寒グッズ(手袋やニット帽子など)
- 子供の寒さ対策(ベビーカー用ケープなど)
- レジャーグッズ(スキーや雪遊び用品)

私も夏に売れ残ったサンダルが、次の年の夏前に高値で売れたことがありました。不要なものは早く処分したい気持ちもわかるのですが、グッと我慢して、季節で売れやすいものを販売すると高値で売れます!

また、大雨が降った後はレインコートや長靴などの雨具、一段と寒い時は 分厚いコートやベビー用防寒グッズなど、天気次第であったら便利だなー と思うものが売れやすくなるので、天気によって出品するタイミングを見 るのも高値で売るコツです。

連休や週末を狙って出品する

メルカリは、休日にたくさん売れる傾向があります。

なので、大型連休前や週末を狙って出品すると高値で早く売れます。

例えば、ゴールデンウィークや年末年始の連体に入る前に出品したり、週 末を狙うなら木曜日から出品するのがオススメです。

また、夜閲覧する人が多いので、朝起きると商品が売れているということ もよくあります。







少しずつ値下げする

思ったように売れない時は、少しずつ値下げをしていきます。そして、値下げをしたら、タイトルの一番最初に「お値下げ!」と書き足します。

すると、値下げをしたお得感もあり、値下げをすることによって商品がまたフィードの上に上がってくるので閲覧数が上がります。

メルカリはたくさん商品が出品されるので、自分の出品がどんどん埋もれていってしまいます。金額を変更することで新規出品と同じようにフィードの上に上がってくるので、再度注目されるのです。

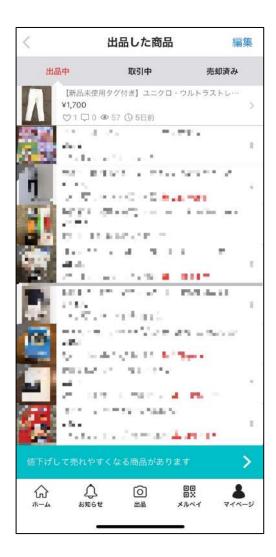
金額の変更方法は、「マイページ」→「出品した商品」を選びます。







「出品した商品」が一覧になります。



金額を変更したい商品を選びます。

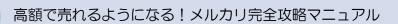








「商品の編集」を押します。商品内容を編集できる画面になるので、商品 名に「お値下げ」を入れます。









下の方にスクロールして、販売価格を変更します。100円ずつくらい、少しずつ下げて様子を見るのが良いと思います。



最後に「変更する」を押せば、商品名と金額の変更は完了です。

週末を狙って木曜日から出品した場合は、100円ずつ下げつつ、日曜日に 最安値になるようにします。そうすると週末たくさん閲覧されて、日曜日 の夜に売れるということがよくあります。

Copyright (C) 2021 えれな All Rights Reserved.







値下げ交渉がある前提で金額設定をする

メルカリは、値下げ交渉をされることがよくあります。交渉された場合は、ほんの少し、50円や100円でも値下げすると購入していただけるので、値下げ交渉が入ることを前提として少し高めに料金設定をすると良いかと思います。

コメントはこのように購入前にされます。 (コメントは下から順に読んでください)



値下げ交渉が入ることを前提として料金設定をすれば、売りたかった価格 よりも安くなることもなくなります。







○評価を高く保ち、クレームを防ぐ

メルカリで高値で売る方法をお伝えしてきましたが、評価を高く保っておくと信頼できる出品者と見られてより売れやすくなります。

評価とは、商品の売買をした後に、購入した人/出品した人との取引がどうだったかという良い・悪いの評価をします。2020年6月までは普通があったのですが、普通の基準が人それぞれで曖昧な表現だということで無くなりました。

メルカリでは、よっぽどのことがなければ「悪い」評価はつかないので、 悪い評価がついている出品者・購入者は何かあるのかな、と思われてしま う傾向にあります。

私は200件以上の取引をしていますが、悪いがついたことはありません。

そこで、ここでは、良い評価を保つためのコツやクレームを防ぐコツをお 伝えします!

評価はこんな感じでされます









商品説明は細かく丁寧に書く

メルカリでよくあるクレームの一つに、商品説明と実物が違うというのがあります。そのクレームを防ぐためには、商品説明を細かく丁寧に書き、 実物との差がないようにしておくことが重要です。

商品説明に必ず入れるべき内容はこちら

- どこで購入したものか
- いつ購入したものか
- どれくらい使用したか
- ・ 商品のサイズの詳細
- ・衣類の場合は、素材の詳細
- どのようなシチュエーションで使えるか

下の青いニットを売った時の商品説明です。



専用【美品】バナリパのアンサンブルニ… ¥3,200

パナナリパブリックで購入したアンサンブルニットです。 ノースリーブニットとカーディガンのセットになります。

鮮やかなブルーで冬の装いをスタイルアップしてくれます。

バナリバの店舗で定価で購入したので、2万円近かったと思います。

その後、ほぼ使用することなく、自宅保管されていました。

サイズはXSですが、バナリバはサイズが大きめなので、 一般的には7号Sサイズくらいかと思います。

私は身長160cmですがちょうど良いです。

100%ファインメリノウール

ノースリーブニット 着丈:55cm 身幅:35cm

カーディガン 着丈:50cm 身幅:38cm

袖丈:55cm

素人採寸ですので、多少の誤差はご容赦ください。

美品ですが、見落とした小さな汚れやほつれ等はご容赦ください。

よろしくお願いします







衣類の場合は、商品の素材を説明するために下記のように<mark>商品タグの写真、素材のアップの写真</mark>を入れるとよりわかりやすいですね。



↑タグの写真

↑素材アップの写真

タグの写真を撮るときなど、手が入り込む時は、手や爪が汚いとイメージが悪くなるので、綺麗に見えるように撮るようにしています。

クレームを防ぐ言葉を入れる

商品説明の最後には、クレームを防ぐ言葉を必ず入れます。

クレームを防ぐ言葉とは、このような言葉です。

- ・サイズに関しては、素人採すですので、多少の誤差はご容赦ください。
- ・美品ですが、中古品ですので、神経質な方はご遠慮ください。
- ・美品ですが、見落とした小さな傷やシミはご容赦ください。

ペットがいる場合

・できるだけ綺麗にしてお送りしますが、ペットがいますので、多少の毛が入り込むことがあります。神経質な方、アレルギーの方はご遠慮ください。







これを書いてあるだけで、商品説明と違った!小さな汚れがあった!など というクレームを防ぐことができます。

売れたらできるだけ早く発送する

メルカリの評価は、発送について書かれることが多くあります。購入者は早く商品が手元に欲しいので、早く発送してもらいたのです。評価を高くするコツは、できるだけ早く発送することです。

私は購入されたら 24 時間以内に発送をしているのですが、そうするとスピード発送のマークが付きます。



スピード発送のマークがつく基準は、メルカリガイドでこのように書かれています。

- ・売却済み商品のうち、カウント対象となる商品の平均発送時間が24時間以内の出品者
- ・発送までの日数を「1~2日」で選択している商品

メルカリガイドより







商品が売れたらできるだけ早く発送をして、評価を高く保つとより早く高く売れるようになります。

また、スピードマークが付いてからは、より売れやすくなったように思います。

梱包用品を用意しておく

メルカリで早く発送するためには、梱包材をある程度準備しておく必要があります。メルカリでいくつか取引をして、これからも続けられそうだと思ったら、いくつか用意しておくといいと思います。

私が用意している梱包用品はこちらです。



- ・商品を入れる透明な袋
- A4 封筒
- A5 封筒
- 緩衝材(プチプチ)
- ゆうパケットプラス専用箱
- レターパックプラス・ライト専用封筒
- 透明の粘着テープ
- アマゾンで届いた緩衝材付きの封筒(再利用します)
- ・大きめの包装紙







これだけ用意してあれば、商品を発送するときにすぐに梱包できて、発送できるます。専用箱や専用封筒以外は、100円ショップで揃うものばかりです。

梱包は丁寧にする

メルカリで高評価を維持するためには、<mark>梱包を丁寧にするということも重要です。商品を袋一枚に直接入れるのではなく、綺麗な透明のビニール袋に入れてから、別の袋に入れて送るのが一般的だと思います。雨で外袋が多少濡れても商品が濡れないようにする必要があります。</mark>

私はいつも梱包用品の透明な袋(OPP 袋と言います)をメルカリで購入しています。A4 サイズが一番使いやすいです。









また、割れやすいものや電化製品などは緩衝材(プチプチ)に包んで、郵送中に壊れたりしないような工夫が必要です。プチプチは、ダイソーなど100円ショップで大きなサイズを購入して、切って使っています。

コメントには丁寧に返信をする

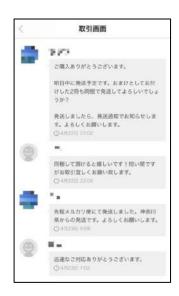
コメントには、できるだけ早く丁寧に返信をするようにしています。コメントの返事がなかったり、そっけなかったり、イラッとするような内容だったりすると評価が悪くなってしまうことがあるからです。

ネット上とはいえ、お客様になりますから、

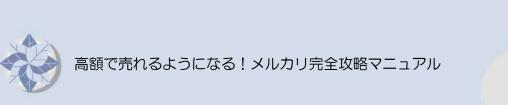
「コメントありがとうございます。」 「ご購入ありがとうございます。」

などのお礼は必ず入れます。

また、購入後の連絡は、ほぼ定型文でいけるので、定型文を変換登録して おくととても便利です。やり方を説明しますね。 こんな感じのやりとりで十分、高評価をいただけます。







定型文の登録の仕方

メルカリでよくあるやりとりを定型文に登録しておくととても便利です。 ほとんど定型文で取引できてしまうので、ぜひ定型文を登録して使ってみ てくださいね。

それでは、定型文の登録の仕方をお伝えします!

iPhone での登録の仕方です。 まず、「設定」を開きます。「設 定」→「一般」を開きます。





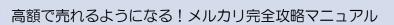


「一般」→「キーボード」を開き ます。



「キーボード」→「ユーザー辞 書」を開きます。

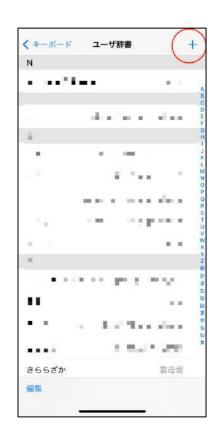








右上の+を押します。



単語:定型文の内容

よみ: 定型文を呼び出すための単

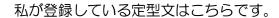
語

を入力します。









よみ	単語
ごこうにゅう	ご購入ありがとうございます。本日中に発送予定です。発送しましたら、発送通知でお知らせします。よろしくお願いします。
さきほど	先程、メルカリ便にて発送しました。神奈川県からの 発送です。よろしくお願いします。
スムーズ	(評価で使います) スムーズなお取引でした。また機会があれば、よろし くお願いします。

これだけ登録しているだけで、ほとんど定型文でやりとりできてしまいます。

○メルカリ専門用語

メルカリではメルカリ内だけの専門用語がいくつかあり、最初の頃はその 意味が分からなかったりしました。

ここでは、そんなメルカリ専門用語をご紹介します!







一番よく使われるのが「専用」です

メルカリ内でいう専用とは、特定のユーザーだけのための商品ですよ。といういわば、お取り置きの意味で使われます。

やり方は、「専用」「○○様専用」などと商品タイトルに書きます。その 特定ユーザーだけに購入が制限できる機能があるわけではないので、他の 人が購入に進んでしまえば、横取りすることも可能です。

- コメントで値引き交渉があり、交渉が成立した場合、専用にして特定のユ ーザーの購入を待つというような場合によく使われます。
- こんな感じのやりとりです。(コメントは下から読んでください)









早く売りたいときは、値段交渉に応じて専用にして購入に進んでもらっています。

即購入OK

メルカリでは、よく「購入の際にコメントください」と書いている方がいます。メルカリだけでなく、フリルなどの別アプリにも同じものを出品をしているので、同時に売れてしまうと困るという方がこのように購入前のコメントを希望される方が多いです。





また、購入者のプロフィールを確認した上で、悪い評価が多い方は断りたいという方も購入前の連絡を希望されます。

逆に、メルカリでしか販売しておらず、早く売りたい方は、「即購入 OK」と書いています。コメントなしで、いきなり購入しても良いという意味です。

プロフ必読

プロフ必読は、「プロフィールは必ず読んでください」という意味です。

プロフィールに、購入の際の注意点などをたくさん書いている方はよくプロフ必読と名前の後に書かれていたり、商品説明の中に書いていたりします。主に、出品者から購入者へのメッセージとして使われています。

- 商品について
- ・発送について
- コメントの返信について

など、プロフィールに詳しく書いているので、必ず読んでくださいね、という意味で、購入の際はプロフィールを読んでいることを前提としている方が多いです。

「プロフ必読」と書いてあったら、ユーザー名からプロフィールを確認してから購入するようにすると良いかと思います。







○ママがお家で稼ぐということ

ここまで「高額で売れるようになる!メルカリ完全攻略マニュアル」をお 読みいただき、ありがとうございます。ネットビジネスを始めてみたいけ ど、ブログで稼ぐのは難しそう・・・という方には、メルカリで不用品を 売るというのが手っ取り早いと思います。

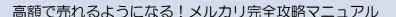
メルカリについてお話ししましたが、実は私は、メインはメルカリではなくブログとメルマガで稼いでいます。

ブログで稼ぎ始めて、私の生活は一変し、ママがお家で稼ぐのは最高!と 今では断言できます。そのお話を少しさせてくださいね♪

私が稼ぐためのブログを立ち上げたのは2019年の夏で、約2年前になります。当時、私はブログで稼ぐって「日記を書くのかな?」くらいの知識でした。ブログで稼ぐことは全くの未経験だったので、ママ専門のブログ塾に入ってゼロからブログで稼ぐ方法を学びました。

ブログで稼ぐのを実践し始めてから、7ヶ月目には月 10 万円を突破、2 年で累計 200 万円以上稼ぎ、今ではブログの始め方を人に教えたり、「ブログで稼いでみたいけど、やり方がわからない方のゼロからサポート」という内容でメルマガを発信しています。

なぜ、ブログで稼ごうと思ったかという理由なんですが、私は結婚するまでバリバリ働いていたのに、子供ができてから外で仕事をするのにとても抵抗がありました。でも働きたい。何もしていない・何も稼いでいない自分はすごく嫌でした。ママならこの矛盾、わかっていただけるかと思います。







それで、お家で稼ぐという道を選んだんです。最初は在宅勤務のパートを しました。けれど、在宅といえども、納期があったり、急な対応を強いら れたり、私が思っているような自由に働ける環境ではありませんでした。

そこで、出会ったブログで稼ぐ方法。時間の制約はなく、自分の好きな時間に好きなように働いて、稼ぐことができる。旅行中や帰省中は仕事をしなくても自動的に稼げる。夏休みや冬休みは、仕事を抑えて、学校が始まったらまた頑張って働く。こんな風に家族のスケジュールに合わせて、仕事ができて、お家でパートに出る以上に稼げるようになったんです。

そして今では、人に教えたり、セミナー講師をするまでになりました。それも「始めてから2年で」です。

ママにとってブログで稼ぐって本当に最高です!家事も育児も仕事も全てをこなすことができるのは、ブログで稼ぐに出会えたからだと思っています。

もし、ブログで稼ぐことをもう少し知りたかったら、私のメルマガを読ん でみてくださいね♪初心者でもわかりやすいように噛み砕いてお話しして います。基本的に毎日配信するようにしています。

そして、ラインでもママ向けの情報を日々、発信していくので、どちらも 楽しみにしていてください!

そして、何かわからないことやコメントがあったら、メールでも LINE でも気軽にご連絡ください。ママ友に話すみたいに連絡をくれれば大丈夫ですよ♪ブログ・メルカリについて、夫の愚痴でもなんでも OK!

感想もお待ちしています~

メールアドレス:

erena2020info@gmail.com

メルマガ登録







本特典作成者

▲ 作成者名 : えれな

<u>□</u> ブログ : <u>えれなの★ゼロサポ★ブログ</u>

✓ メルマガ : ブログで稼いでみたいけど、やり方がわからない方のゼロからサポート

メール : erena2020info@gmail.com