

えれキャリアール規約

この冊子の目的について

こんにちは。えれなです。

この度は数あるコミュニティの中から「えれキャリアール」へご参加くださり、本当にありがとうございます。

あなたがえれキャリアールで過ごす時間は、自由なライフスタイルを求めてやまない仲間たちと共に、かけがえのない素晴らしいものになっていくと思います。

私も多くのえれキャリメンバーが理想とするライフスタイルを実現できるよう、最大限のエネルギーをえれキャリアールに費やしていきますので、あなたも積極的にえれキャリアールへ関わり、理想の未来を叶えていきましょう。

この冊子はえれキャリアールをより有効、かつ楽しくご活用いただくための取扱説明書です。

えれキャリアールは決して堅苦しい組織ではありませんが、他のメンバーと関わる場である以上、最低限のルールがあることをご理解ください。

えれキャリアールのレギュレーション(総則)

以下はえれキャリアール全体のルールであり規則です。なお違反を犯す場合によっては罰則も適用される場合がありますので、各自しっかりとお読みください。

1.全てのえれキャリアールメンバー(以下メンバー)は各個人の利益、並びにコミュニティ全体の利益を妨げないものとします。

2.メンバーの利益とはえれキャリアールが配布するコンテンツやメンバーに対するコンサルティング、メンバーの収益が上がることを実現することなどを指します。

3.コミュニティ全体の利益とは、より多くのメンバーが「2」で示した利益を享受することで社会的にえれキャリアールの実績を示すことなどを指します。

4.当レギュレーションは、メンバーの状況やそれに伴うコミュニティの日々の変化により、必要に応じて変更が可能なものとします。

5.メンバーは総則 1~9 並びに、レギュレーション1(1~7)・レギュレーション2(1~6)を遵守する義務を負うこととします。

6.えれキャリアールは目標を達成することを目指す場であることを宣言すると同時に、行動を伴わない、単なる座学だけでは結果が得られないことも宣言します。

7.えれキャリアール事務局は、レギュレーションに抵触するメンバーの存在を確認した場合、注意勧告や退会などの必要な措置を取る義務を負うこととします。

8.当レギュレーションはえれキャリアール事務局が必要に応じて変更可能とします。

9.当レギュレーションが変更された場合、えれキャリアール事務局が速やかにメンバーに連絡し周知する義務を負うものとします。

えれキャリアールのレギュレーション①

- 1.コミュニティ内で他人を罵倒したり誹謗中傷は禁止いたします。
- 2.過度に公序良俗に反する発言(下品な発言)はお控えください。
- 3.メンバー同士で相手の気持ちを無視した連絡先の交換は慎みましょう。
- 4.えれキャリアールはあくまでもビジネスに必要な知識を得たり情報を交換したりする場ですので、その目的から大きく逸脱した行為は慎むようにしましょう。
- 5.個人的な利益のために他のメンバーに商品を売ることはお控えください。
- 6.えれキャリアールに分割払いをしているメンバーは毎月の期日までに規定額を必ずお振り込みください。
- 7.これらのレギュレーションに抵触しているか否かの判断は事務局が判断し、その都度、適切な措置をとることにいたします。

えれキャリアールのレギュレーション② (完全な禁止行為)

1.メンバーを自分の企画に引き抜く行為や自身の利益のために、あるいはえれキャリアールに対して悪意を持ち、他メンバーに退会を促す等の行為あるいはこれに相当する行為。

2.えれキャリアールメンバーのコンテンツをコピーあるいはリライトし、自身のコンテンツとして有償または無償で配信・配布する行為。

3.えれキャリアールのコンテンツ及びえれキャリアール運営者のコンテンツ(動画ファイル・音声ファイル・スライドショー・写真・PDF・ブログ・メルマガ等)を加工・無加工の有無に関わらず製作者の許可を得ずに有料または無料にて配信・配布する行為。

4.えれキャリアールで行われるコンサルやセミナーなどの内容を録音あるいは録画し、加工・無加工の有無に関わらず製作者の許可を得ずに有料または無料にて配信・配布する行為。

5.自身の作業量の不足やコンテンツに対する理解度の低さの責任を運営側に押し付ける、もしくは返金や金品等を要求する行為。

6.その他、法的・道義的・商習慣的な根拠なくえれキャリアール運営者に対して、責任を追求したり、金品を要求したりする行為。

※レギュレーション2は民法あるいは刑法に抵触する可能性を含めた規則であるため、違反者には毅然とした態度を取らせていただく場合もあることをご理解ください

えれキャリアールのサポートについて

えれキャリアールのサポート及びコンサルティングは全てZOOMとチャットワークを利用して行います。メールやLINEではコンサルティングは行いません。

【ZOOMで音声コンサル】 【チャットワークでチャットコンサル】 この2つを主に利用して個別でサポートを行います。

あなたがサポートを受けたい内容によって適宜、使い分けをしてください。メールやLINEじゃなく、ZOOMとチャットワークにてサポートを行う理由は以下の通りです。

- チャットワークだと出来るだけ早く対応出来る上、タスク管理ができるため
- メールだと確認に時間がかかるため
- チャットワークだとやり取りの履歴が分かりやすいため また、サポートを望まないメンバーに無理やり押し付けるような事は行っておりません。

つまり「〇〇さん、サポートを最近受けていないようなので、受けてください」などのような強制や、こちらからメンバー個人に対して「〇さん大丈夫ですか？」などの直接お声がすることも原則しておりませんので、その点ご注意ください。

その理由ですが、サポートを受けるのはメンバーの義務ではなく「権利」からです。そして、権利を遂行するのはあくまでも「権利を持つ個人」です。

もちろん最大限のサポートを行うことはお約束いたしますが、メンバー間によるサポートの平等性を保つためですので、あなたは是非「サポートを受ける権利」を行使して、どんどん積極的にサポートを受けてください。サポートを受けない権利もあるということになります。

サポートの受け方について

えれキャリアールでのサポート及びコンサルはその形態により以下 2 種類に分かれています。【チャットワーク チャットサポート】 【ZOOM 音声サポート】

チャットについては質問事項をそのまま送信いただければ問題ありませんので、いつでもお気軽にご連絡ください。添削の場合やお返事が確実に欲しい場合はタスク機能を利用してください。

そして、音声コンサルについては、基本的に【予約制】を取らせていただきます。第3希望まで書いていただき、その時間に合わせて行います。

もちろん、今すぐに解決したい問題が発生した場合には、その場で音声対応することも可能です。その時は「今、音声大丈夫ですか?」とチャットでご連絡いただき、私も可能であれば対応できます。

この辺は、同じママ同士なのでお互いに臨機応変に出来ればと思います。

サポートを受ける時間帯について

音声によるサポートは基本的に 24時間受け付けており、1回は基本的には1時間です。（内容によっては臨機応変に対応します）

ただし、私も家族がおりますので、学校行事やお出かけ、または体調を崩す場合もあります。なるべく第3希望までの時間で合わせるようにしますが、どうしても場合は時間変更をお願いする時もあるという事をご了承下さい。

文字によるチャットに関しては 24時間好きな時間にお気軽に送ってください。土日休日を除いて24時間以内に返信をするように心がけます。

音声サポートを有効に活用するために

音声サポートを効果的に使い、あなたの成長を加速させるために必要な 5つのコツをご紹介します

1. 音声で聞きたいことはまとめておきましょう。時間を効率的に使うために聞きたいことはメモしておくといいです。ZOOMの録画をお渡ししますが、効率的なお話にするために事前に準備をしましょう。

2. 聞いちゃいけないこと、恥ずかしいこと等はありません 大事なのは『自分が成長すること』であり、それに比べたら『恥ずかしい』というプライドは小さな問題ですし、緊張していても構いませんので、とりあえずご相談に来るというスタンスを大事にしてください。

3. 大事なのはビジネスで成功すること、時にはビジネスに関係ない雑談もすることはありますが『全てはビジネスの成長を加速して理想的なライフスタイルに近づくため』『キャリアを再び身につけて自由な働き方を手にいれるため』ですので、そこはご理解ください (もちろん悩み相談や井戸端会議などの雑談も適時行います)。

4. 理解できるまで何度も聞きましょう。コンサルはあなたのスキルアップのためにあるので、一度で理解できないことは何度でも聞いてください。日が空いてしまってから同じことを聞いても構いませんし『2回も同じことを聞くなんて失礼だ』なんて考えずに、ご自身の成長に重きを置いてくださいね。

5. 目標達成のために向上心のある行動を心がけましょう ブログで稼ぐということは、ビジネスを行っていくということです。音声の中で「でも」「だって」「どうせ」「わたしなんて」が口癖になっていると、目標達成が遠のいてしまいます。ラッキーも逃げて行ってしまいます。サポート期間中はこの言葉はなるべく使わずに、向上心のある行動を心がけましょう。もちろん、弱音は吐きたい時もあるでしょう。その時はえれなにお声がけください。一緒に対策を考えたり、悩みを解決したりします。

継続と挑戦を続けましょう

えれキャリアールで過ごす5ヶ月最も重要なことは「**継続すること**」挑戦すること」です。

どこのビジネスコミュニティでも、あるいは学習塾や英会話スクール、スポーツジム等でもそうですが、最初は皆とにかくモチベーションが高いです。

ところが日を追うに連れて『当初の熱気はどこへやら。。。』という感じで熱意がフェードアウトしてしまいます。

もちろんえれキャリアールに参加された今、モチベーションが高いのは当然ですが、ビジネスにおいて最も大事なことは継続です。それなしで大きな収益を稼げるようになったり、理想の未来を手にしたりは絶対にあり得ません。

ビジネスは短距離走ではなくて**長距離走**ですから。

短距離を得意とするランナーのように全速力だと続かないので、マラソンランナーのような7~8割の状態を維持する(ランナーズハイ的な)イメージでビジネスに取り組むといいですね。

自分自身に無理せずに『ちょうどよい負荷』をかけ、それを「**淡々と**」「**コツコツと**」継続できるのが成功する人の特徴です。

そのための「えれキャリアール」であり「えれな」ですので、使い倒してください。せっかくの環境を120%活用して「ブログを継続」していきましょう。

えれキャリアールは月額会員制の講座ではございません

誤解される可能性が大きい部分なので、解説させていただきます。

えれキャリアールは月額会費制や月謝制の講座ではなく、

『ネットビジネスに必要なスキルを習得するためのコンテンツとそれを実践するためのコンサルティングや環境を、定められた期間に沿って提供するビジネスコミュニティ』です。

ですので、あなたが購入したのはえれキャリアールという単体のプロダクトであり、本来は一括払いでの購入が原則でございます。

しかし、個々人の経済的事情や現代社会の商習慣を踏まえ、より多くの方が参加できるよう分割払いにも対応したのが現状です。

語弊を恐れずに申し上げますと

「お金が払えなくなれば辞めればいい」

「今月までのお金を払ったから除籍させてくれ」

そういった要望が通るような性質の商品ではございません。

既にあなたは商品を購入済みであるということを、今一度ご理解いただきますようお願い申し上げます。

えれキャリアールは商法的に全く問題のない商品です

ごく稀にクーリングオフのお話を持ち出す方がいらっしゃいます。

クーリングオフは消費者の権利を守るために作られた法律で、現在では広く知られている民法の一つです。

ただえれキャリアールのようなビジネスサロンをインターネット広告(セールスレター、ZOOMでの会話など)で購入された場合、クーリングオフは適用外となります。

もちろん虚偽の広告記載をした場合は別ですが、そのような事実はございません。

セールスレターの特商法リンク先に『返品特約』に関する記載もあり、法的にも道義的にも全く問題のない状態であることは法律の専門家からもお墨付きをいただいています。

少し見方を変えると指定された期間の間はフルに利用可能な商品をご購入されたわけですから、遠慮無くどんどん使い倒すつもりで期間内をお過ごしください。

誠心誠意な対応を持ってそのお気持ちに答えさせていただきます。

メンバーにおかれましては、えれキャリアールに対して唯一のコミットメントである『参加費のお支払い』に関しても誠意のある対応をお願いしている次第であります。

参加費お支払いに関するまとめ

1.えれキャリアールは月額会費制の商品ではなく、単品を一括もしくは分割
払いにてご購入されたこと

2.クーリングオフの対象外であること

3.広告(セールスレター)に虚偽の記載はなく、特商法表記欄に返品特約の記
載もあること

4.コンテンツ利用の有無やビジネス実践の有無、サポートを受ける受けない
に関わらず完済するまでお支払いの義務が生じること

5.お支払いいただけない場合は催促することもありうること

6.必要に応じて法的手段を取ることもありうること (ただし、そのような事
態は起きていないと想定していますのでご安心ください)

お支払いに関する解説は以上になります。ご不明な点等ございましたら、直
接メールでお問い合わせいただきますようお願いいたします。

おわりに

以上を持ちまして、えれキャリアールの規約を終了とさせていただきます。

もしかしたらこれをお読みになって「すごく厳しそうだ」「えれキャリアールは居心地が悪いのではないか」など、心配に思われたかもしれませんがご安心ください。

あくまでも『ビジネス』を学び実践するサロンである以上、趣味のサークルやスクールのようなわけにはいかない部分もあり、堅苦しい決まり事を最初にお伝えした次第です。

コミュニティの代表である『えれな』も良い意味で緩く明るくえれキャリアールリボメンバーと距離感の近い人間ですから、グループチャットや個人チャットを含め作業会やランチ会では冗談も飛ばします。

そしてビジネスとは関係のない雑談も本当に大好きなので、あまり肩肘を張ることなく楽しくビジネスを頑張っていたいただければ幸いです。

それぞれのメンバーが圧倒的な成長を遂げて人生に希望を感じながら、より高いステージに立っていることをお祈りいたします。

そして、あなたとあなたの家族の笑顔が増えることを第1の目標とし、そのためのサポートを惜しまず最大限の努力をしてみますので、理想とするライフスタイルを実現すべく私やメンバーと交流を深めながら、ここでしか得られない貴重な学びをご体感ください。

それでは今後とも、どうぞよろしくお願い申し上げます。

2022.10 【えれキャリアール】 えれな